

Anmeldeformular „Dauerhaft erfolgreich mit Leads“ am 05.09.2008 in Hamburg

Ablauf:

9.00uhr Vorstellungsrunde der Teilnehmer – Erfahrungsaustausch
10.00uhr Kaffeepause
10.15uhr Erfolgreich mit Leads – Seminarteil 1

Sie erhalten einen kostenlosen Leitfaden zur Terminierung von Leads

- wie entstehen Leads und welche Erwartungen haben die Anfragenden
- Die richtige Ansprache des Interessenten
- Argumentation
- Einwandsbehandlung

11.45uhr Kaffeepause
12.00uhr Dauerhaft erfolgreich mit Leads – Seminarteil 2

- Wie passe ich verschiedene Argumentationsketten auf die Art der Generierung an ?
- Wie erkenne ich durch welche Methoden meine Leads generiert wurden. ?
- Rollenspiel Leadterminierung
- Rollenspiel Argumentation bei verschiedenen Arten der Generierung.
- Power-Argumente und Joker Fragen- steigern Umsatz und Motivation (inkl. PDF)
- Optimierung der Abläufe vor und nach der ersten Kontaktaufnahme
- Aus 1 mach 2 – Empfehlungen aus Leads-Anfragen leicht gemacht.

13.30uhr Mittagspause

14.15uhr Seminarteil 3 – Stuart Truppner zeigt wie Sie Empfehlungen gewinnen – dauerhaft!

15.45uhr Kaffeepause

16.00uhr Seminarteil 4 – Werden Sie ein guter Beziehungsmanager – Stuart Truppner zeigt wie!

17.30uhr Offenes Gespräch

18.00uhr Ende der Veranstaltung

Preis 99 Euro – Veranstalter: Kunde sucht Berater – Service für Finanzdienstleister

Ja, ich möchte an der Veranstaltung am 05.09.2008 in Hamburg teilnehmen.

_____, den ____ . ____ . 2008
Ort Datum

Unterschrift / Stempel

Veranstaltungsort: Hotel Mercure Hamburg Airport - Langenhorner Chaussee 183, 22415 Hamburg

Bitte faxen Sie diese Anmeldung an die **03581-7624203**

Sie können auch per Email eingescannt zurücksenden an: support@kunde-sucht-berater.info